



KEY FACTS

Über uns

ECOTEL IN A NUTSHELL

Kurz & kompakt.











Zahlen







Beteiligungen



UPLINK
DIGITAL
Anteil



SD-WAN FTTH

Internet MPLS-VPN

Dedicated Fiber Lines



ISDN-Emulation Mobile Data

Housing & Hosting

Wireless LocalLoop

Security & Managed Services

Nationwide xDSL





SIP-Trunk

SIP-Account



DIGITALE SOUVERÄNITÄT

Europäische Lösungen auf Wunsch





Sichere Datenspeicherung

Daten bleiben in der EU – geschützt vor fremdem Zugriff und politischen Einflussnahmen, unter Einhaltung strengster DSGVO-Standards.



Stabile Lieferketten

Europäische Technologiepartner und Multi-Carrier-Strategie sichern die Infrastruktur auch bei globalen Engpässen – ohne Zölle oder Handelsbarrieren innerhalb der EU.



Maximale Kontrolle

Volle Hoheit über Updates, Support und Datenschutz, ohne Lock-in-Effekte und Unsicherheiten bei internationalen Konflikten.



Transparenz & Vertrauen

Keine versteckten Hintertüren, geprüfte Sicherheit und persönlicher Service aus Deutschland und der EU.



ecotel: dafür stehen wir!





exklusiv für unternehmen

maßgeschneiderte telekommunikationslösungen



cloud & fiber

innovatives produktportfolio



ohne limit überall

zugriff auf > 1 mio. km glasfasernetze



top qualität zum fairen preis

zertifiziert, sicher & 100% »made in germany«



erfahrung trifft leidenschaft

seit über 25 jahren an der seite unserer kunden



loyalität kennt keine grenzen

mitarbeiter-, partner- & kundenorientiert





André Borusiak

Chief Commercial Officer (CCO)

Digitalisierung ist voller Chancen – und ich möchte, dass unsere Kunden sie zuerst nutzen. Mit Drive statt Debatten, mit Teamplay statt Silos. Mein Anspruch: Zukunft gestalten, Innovationen voranbringen, Erfolge sichern.



Markus Hendrich

Chief Executive Officer (CEO)

Ein weiser Mensch sagte einmal: "Der Kunde allein entscheidet, ob wir gut sind."
Genau deshalb ist es mein Anspruch, in allem, was wir tun, die Bedürfnisse unserer Kunden in den Mittelpunkt zu stellen – mit echter Partnerschaft auf Augenhöhe.



Christian van den Boom

Chief Financial Officer (CFO)

Für mich sind Wertschätzung, Effizienz und Risikobewusstsein die Basis echter Value Creation. Wir nutzen die Digitalisierung, um Freiräume zu schaffen, gezielt Mehrwert zu generieren und nachhaltigen Erfolg zu sichern.





GEMEINSAM STARK

Corporate Responsibility

Nachhaltigkeit bei ecotel









Weil unsere Zukunft kein Backup hat.

Charity, Sponsoring, Engagement











action medeor: die Notapotheke der Welt

Als Teil der Unternehmer-Initiative unterstützen wir die Organisation »action medeor e.V.« mit jährlichen Spenden.

Damit möchten wir dazu beitragen, Hilfsprojekte voranzutreiben und weltweit positive Effekte zu erzielen. #bettertogether

Borussia Business Club

Mit unserer Borussia Mönchengladbach Business Club Partnerschaft fördern wir lockeren Austausch und sportliches Networking und bringen uns in ein Netzwerk deutscher Unternehmen ein, um gegenseitig Bedarfe zu decken.

Markenbotschafter Björn Dunkerbeck

Was verbindet ein TK-Unternehmen und einen 42fachen Windsurf-Weltmeister? Die jahrzehntelange Erfahrung, Passion für Geschwindigkeit und das beständige Streben nach Top-Performance.

Mit dieser Partnerschaft setzen wir das Segel und bringen frischen Wind auf den Markt.

VATM

Wettbewerb verbindet – nach diesem Credo handelt der Telekommunikations-Verband und steht für faire Konditionen und angemessene Angebotsvielfalt auf dem Markt ein. Als einer der vielen Mitglieder freuen wir uns, diesen Weg mitgestalten zu können.



UNSER ANGEBOT

ecotel Portfolio



ECOTEL PORTFOLIO

Unsere Produkte



Telefonie



Datenleitung



Standortvernetzung



Rechenzentrum



Mehrwertdienste



SIP-Telefonie



FTTH

MPLS-VPN

Housing

0800 Rufnummern

lokale Rufnummern

internationale Rufnummern

Cloud-Telefonie

Glasfaser

Mobilfunk

SD-WAN

Hosting

00800 Rufnummern

0180 Rufnummern

0900 Rufnummern

DIE BANDBREITEN-GARANTIE DANK NETZZUSAMMENSCHALTUNG

Unser »Multi-Carrier«-Konzept





Hohe Verfügbarkeit

dank Netzkopplung mit 38 namhaften nationalen & internationalen Vorleistern





Abdeckung »weißer Flecken«

durch Anbindung an regionale Carrier



Beste Voraussetzungen

für die Anbindung vieler Standorte bei Filialstrukturen



SD-WAN LÖSUNGEN NACH MAß

3 Partner, 3 Lösungen, 1 Anbieter



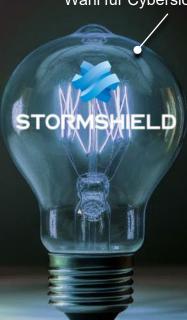
Juniper, die intelligente Routing-Lösung.



LANCOM, Deutschlands Nr. 1 für integrierte Netzwerklösungen.



Stormshield, die europäische Wahl für Cybersicherheit.



Das Service-Versprechen



Sie haben Fragen zu Produkten, sind sich nicht sicher, was Sie benötigen oder haben bestimmte Anforderungen?

Wir stellen sicher, dass Sie das bekommen, was sie benötigen.



Informierende Beratung durch unser Sales-Team



Service-Level-Agreement: garantierte Entstörzeiten & dedizierte Esklalationsstufen mit festen Ansprechpartnern für jedes Anliegen



Entwicklung eines
maßgeschneiderten Konzeptes
für Ihre individuellen
Bedürfnisse und Strukturen



Management & Reporting nach Ihrem Bedarf by ecotel: Wir übernehmen für Sie das Technische!





ECOTEL PORTFOLIO

Individuell für Sie

It's all of your business





Einzel- und Kleinunternehmen

Wir statten Sie mit simplen und skalierbaren Leistungen aus, die mit Ihrem Unternehmen mitwachsen.



Mittelstand

Ihre digitale Kommunikation aus unserem Portfolio zusammengestellt – mit den Anpassungen, die Sie benötigen.



Großkonzerne & Filialisten

Ihre maßgeschneiderte Lösung für komplexe Filialstrukturen und individuelle Anforderungen.

Lösungen für Bauprojekte





Vorübergehende Anbindungen

Wir versorgen Sie mit einer Datenleitung, mit der Sie während Bauarbeiten störungsfrei arbeiten können, solange Sie sie benötigen.



Interims-Lösungen

Für eine möglichst reibungslose Überbrückungszeit stellen wir Ihnen schnell und unkompliziert Ihre Datenleitung bereit.



Dauerhafte Anbindungen

Wir kommen, um zu bleiben

– bei Bedarf stellen wir Ihnen
Ihre Anbindung aus einem
Repertoire an Technologien
auch dauerhaft zur
Verfügung.

Lösungen für verschiedene Branchen





Retail

- Effiziente & smarte Standortvernetzung – auch bei komplexen Filialstrukturen
- Flächendeckende Anbindung für alle Filialen
- Komplexes einfach gemacht mit Provider-Management und co.



Healthcare

- Hohe Bandbreite zugunsten der stetig weiterentwickelten Telemedizin
- Security- &
 Backup-Optionen
 zum Schutz von
 sensiblen Daten



Callcenter

- Schnelle & einfache
 Skalierbarkeit
- Hohe
 Ausfallsicherheit für gewährleistete
 Kundenzufriedenheit
- Performante
 Datenleitung für
 Telefonie-Dienste



Automotive

- Performante, ausfallsichere Kommunikation
- Zuverlässige & sichere Netzwerk-Infrastruktur
- Ganzheitliche Lösung für störungsfreien Betrieb



Banken & Versicherungen

- Security-Optionen
 & -maßnahmen
 garantieren
 digitalen Schutz
- Verschlüsselung sensibler Daten nach europäischen Standards

IHR ANSPRUCH IST UNSERE EXPERTISE

Unser Service-Konzept im Betrieb





Kundenorientiert

- wir nutzen unser Fachwissen, um wichtige Informationen aufzubereiten und Verbesserungen abzuleiten
- Aktive, regelmäßige Kommunikation in Ihre Richtung



Unkompliziert

- Zentraler Ansprechpartner gewährleistet schnelle und unkomplizierte Bearbeitung
- Transparente, kurze Kommunikationswege



Erfahren

- Unterstützung mit tiefgehendem Produktwissen und umfassender Expertise
- Ihre Interessenvertretung innerhalb des Unternehmens



WOFÜR WIR MORGENS AUFSTEHEN:

Unsere Kunden.

























































#BETTERTOGETHER

Unsere Partner

Starke Partnerschaften



Vertriebspartner

Stets an unserer Seite: Über 300 teils langjährige Vertriebspartner, die unsere Produkte beratend an Kunden vermitteln.





OSTERTAG DETEWE

Verbundgruppen & Genossenschaften

Für mehr Sichtbarkeit: Mehr als **100** Verbundgruppen bieten eine Plattform für unser Portfolio – mit begünstigten Konditionen.









Technologiepartner

Zusammen einfach besser – nach diesem Motto arbeiten wir mit **mehr als 20**Dienstleistern und Herstellern zusammen, die es am besten wissen, um Expertise und Qualität zu maximieren.









Distributionen

Unsere 5 Distributionspartner sind auf diverse ITK-Bereiche spezialisiert und ermöglichen es somit, Channel-Partner gezielt anzusprechen und effektiv auf spezifische Kundenanforderungen einzugehen.











Rahmenverträge





Deutscher Genossenschafts- und Raiffeisenverbund

Bundesverband der Deutschen Deutscher Raiffeisenverband Zentralverband deutscher Der Mittelstandsverbund Volksbanken und e.V. (DRV) Konsumgenossenschaften e.V. (ZGV) Raiffeisenbanken e. V. (BVR) e.V. (ZdK) ServiCon Service & Consult eG 1.342 1.635 998 540 **682** Kreditgenossenschaften Raiffeisen-Genossenschaften Gewerbliche Waren- & Energiegenossenschaften Konsum- und Dienstleistungs-Dienstleistungsgenossenschaften genossenschaften

VERBUNDGRUPPEN:

Kooperationspartner





























































- 100 Kooperationsverträge mit Verbundgruppen & Verbänden
- Wesentlicher Erfolgsfaktor ist die Abrechnung über die Zentralregulierung
- Streng vertraulicher Umgang mit Mitgliederadressen (gem. DSGVO)







Ready for #digitalbusiness

www.ecotel.de | info@ecotel.de

ecotel communication ag | Prinzenallee 11 | 40549 Düsseldorf